

Socios ANAM:

Un año más comienza al igual que nuevos retos, proyectos y experiencias.

Deseamos que todas ellas sean exitosas y que, además, estén acompañadas de una inmejorable salud.

Para comenzar con los proyectos en ANAM, planeamos para ustedes este 2017, dos eventos que son los más importantes.

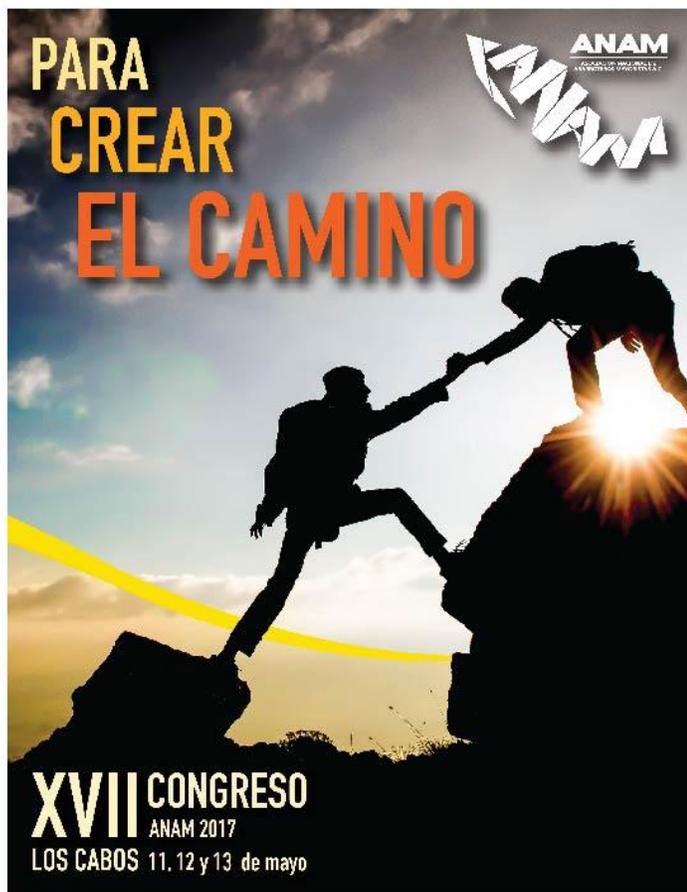
El **XVII Congreso** de capacitación en mayo mismo que incluye 9 conferencias de su interés y aplicables a sus negocios y vida personal. Todas ellas impartidas por expertos y profesionales en su área en un marco de cordialidad y sana convivencia entre socios y sus familiares así como con proveedores.

Por otro lado, les exhortamos a agendar la **XXI Expo Venta ANAM** que, como bien saben, es un escaparate para la negociación entre socios mayoristas y proveedores que exponen sus productos bajo esquemas de descuentos únicos del evento. Es un centro de negocios muy importante para el sector que representan al cual no pueden dejar de asistir por los beneficios que en ella encuentran cada año al negociar con más de 300 empresas que están gustosos de recibirlos y negociar en esos tres días en la ciudad de Puebla.

Como otra oferta de capacitación, también contarán con los cursos, talleres y diplomado mensuales, impartidos por conocedores en distintas materias.

Recuerden que todo lo anterior es parte de lo que reciben como beneficios por ser socios activos de ANAM.

Encantados de recibirlos en todos los eventos y cursos que se han preparado para ustedes. Feliz 2017!!!



Les recordamos que tienen a su disposición dos mails que podrán utilizar de la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx

Asistencia al CONGRESO Y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Cursos, talleres y diplomados

F E B R E R O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Declaraciones informativas de Sueldos y Salarios 2017.	Jueves 2	10 a 15 hrs.	Hotel Camino Real AICM T1	35
NIELSEN	“El canal mayorista y su entorno”	jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo . I “Liderazgo Situacional”	Jueves 23	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

M A R Z O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Taller de declaración anual de Personas Morales 2016.	Miércoles 8	09 a 15 hrs.	Hotel NH AICM T2	35
ANAM/ NIELSEN	“Catman”	jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30
ANAM	Nuevos complementos de CFDI 2017.	Miércoles 22	09 a 15 hrs.	Hotel NH AICM T2	35

A B R I L					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Taller de Declaración anual Personas Físicas 2016.	Miércoles 12	09 a 15 hrs	Hotel Camino Real AICMT1	35
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo . II “Comunicación Efectiva ”	jueves 20	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

M A Y O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Implicaciones contables y Fiscales de la Contabilidad Electrónica 2017.	Miércoles 3	09 a 15 hrs.	Hotel Camino Real AICMT1	35
ANAM	XVII CONGRESO DE CAPACITACIÓN	Del 11 al 13	07 a 21 hrs	Hotel Fiesta Americana Grand, Los Cabos, B.C.	Sin Límite
NIELSEN	Negociación con proveedores	Jueves 18	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

Les recordamos que tienen a su disposición dos mails que podrán utilizar de la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx

Asistencia al CONGRESO Y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Cursos, talleres y diplomados

J U N I O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. III "Servicio orientado al cliente"	jueves 15	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM	Taller Práctico de Disminución de Pagos Provisionales 2017.	Jueves 22	09 a 14:00	Hotel Camino Real	35

J U L I O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ NIELSEN	Shopper	jueves 20	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

A G O S T O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. IV "Negociación"	jueves 10	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

S E P T I E M B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	XXI EXPO Y VENTA ANAM	Del 5 al 7	10 a 18 hrs	Centro de Convenciones. Puebla, Puebla	-

O C T U B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. V "Toma de decisiones"	Jueves 12	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

N O V I E M B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/Nielsen	"Supply chain OSA"	Jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

Les recordamos que tienen a su disposición dos mails que podrán utilizar de la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx

Asistencia al CONGRESO Y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Socios ANAM:

Para iniciar los cursos de este año, les enviamos los tres talleres que se aproximan y a los cuales deben inscribirse de inmediato, tanto ustedes como a su personal.

F E B R E R O

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Declaraciones informativas de Sueldos y Salarios 2017.	Jueves 2	10 a 15 hrs.	Hotel Camino Real AICM T1	35
NIELSEN	“El canal mayorista y su entorno”	jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. I “Liderazgo Situacional”	Jueves 23	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

“Sueldos y salarios 2017”

Revisar los antecedentes legales que determinan la presentación de la declaración informativa de sueldos y salarios, conceptos asimilados y subsidio para el empleo.

Revisar y analizar el Anexo 1 y sus requerimientos de llenado para la determinación de conceptos de salarios, asimilados y pagos por separación.

Temario:

Antecedentes jurídicos.
Disposiciones fiscales.
Cálculo anual del ISR.
Presentación del Cálculo anual.
Conceptos varios.
Resolución miscelánea Fiscal 2016 y 2017.
Declaración informativa vs CFDI.
REglas de RMF.
Formato electrónico DIM.
Casos prácticos.
Procedimientos de carga batch.
Varios aspectos de declaraciones.

Dirigido a:

Contadores públicos, administradores y todos aquellos profesionistas y técnicos encargados del área de recursos humanos o nóminas en las organizaciones responsables del llenado y presentación de la declaración informativa de sueldos y salarios y subsidio para el empleo.

Diplomado Módulo I: “Liderazgo Situacional”

Objetivo:

Fortalecer, apoyar y direccionar el proceso de *feed back* (retoalimentación) y *coaching* como herramienta para impulsar la efectividad del desempeño y enfoque estratégico del equipo por medio del desarrollo de las habilidades gerenciales.

Temario:

Jefe Vs líder del equipo
Liderazgo situacional
Proceso de *feed back*
Modelo STAR
Estilos de liderazgo
Influencia en el equipo

Competencias:

Orientación a resultados
Entendimiento interpersonal
Coaching y liderazgo
Comunicación e influencia

Dirigido a:

Personas que demuestren un alto potencial dentro de la empresa, que requieran incrementar sus conocimientos en las áreas de habilidades directivas y gerenciales, productividad, liderazgo y ventas.

Noticia Importante:

Hemos recibido la notificación e información que se han estado comercializando FOCOS por parte de empresas no honestas.

Estos focos no cumplen con las normas ni especificaciones técnicas ni aprobadas por la ley que les pueden causar desde problemas legales ya se por su venta o hasta probables incendios en los lugares que se hayan instalado.

Son varias las presentaciones de estos focos que no cumplen con la NOM y que en su empaque mienten al consumidor indicando que iluminan mucho más de lo que cualquier foco existente puede hacerlo y si se fijan en el empaque no está indicado la NOM, importador, y en algunos casos ni los datos del productor.

Es muy fácil darse cuenta por lo anterior además del costo de estos productos que están muy por debajo del aquellos que están cumpliendo todos los requisitos legales y de funcionamiento.

Evita sanciones y problemas, no compres ni comercialices este tipo de productos que dañan tu negocio.

“El canal mayorista y su entorno”

ObTemario

I. Entorno Macroeconómico
a) Mexico's Moment
b) Reforma Hacendaria
c) Consumidor & Tendero
d) ¿2015?
e) Consumo

II. Desempeño Canal Mayorista
III. Acciones y Retos
IV. Canal de Proximidad
V. Decisiones de impacto

Dirigido a:

Equipos Comerciales,
Marketing, Ventas y Operaciones.

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Estimados socios:

A partir de la próxima semana, les estaremos enviando estas calcomanías cuya finalidad es que exaltemos que estamos orgullosos de ser mexicanos y ser parte de la ANAM, una asociación con empresas 100% mexicanas, por lo que les pedimos que nos hagamos fuertes pegando esas calcomanías en sus transportes y a las entradas de sus puntos de venta y bodegas.

Si queremos ser reconocidos por el gobierno y el público en general, demostraremos que estamos unidos y que somos un gremio fuerte y muy importante para nuestro país.

Contamos con ustedes.



Cursos, talleres y diplomados

M A R Z O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Taller de declaración anual de Personas Morales 2016.	Miércoles 8	09 a 15 hrs.	Hotel NH AICM T2	35
ANAM/ NIELSEN	“Catman”	jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30
ANAM	Nuevos complementos de CFDI 2017.	Miércoles 22	09 a 15 hrs.	Hotel NH AICM T2	35

A B R I L					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Taller de Declaración anual Personas Físicas 2016.	Miércoles 12	09 a 15 hrs	Hotel Camino Real AICMT1	35
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. II “Comunicación Efectiva”	jueves 20	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Socios:

El VERANO ABARROTERO dará inicio en mayo y dará fin el último día de junio en donde los proveedores estarán ofreciendo diversas promociones exclusivas para el canal.

Todas estas ofertas las podrán tener visibles en sus negocios con publicidad de cada proveedor e incluso la suya como abarroteros mayoristas. Les enviamos con anterioridad la información y los archivos que podrían imprimir con la imagen del programa.

Deseamos que sea todo un éxito con el apoyo y participación de proveedores y mayoristas socios de ANAM.



Cursos, talleres y diplomados

M A Y O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	Implicaciones contables y Fiscales de la Contabilidad Electrónica 2017.	Miércoles 3	09 a 15 hrs.	Hotel Camino Real AICMT1	35
ANAM	XVII CONGRESO DE CAPACITACIÓN	Del 11 al 13	07 a 21 hrs	Hotel Fiesta Americana Grand, Los Cabos, B.C.	Sin Límite
NIELSEN	Negociación con proveedores	Jueves 18	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

J U N I O					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. III "Servicio orientado al cliente"	jueves 15	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM	Taller Práctico de Disminución de Pagos Provisionales 2017.	Jueves 22	09 a 14:00	Hotel Camino Real	35

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Socios ANAM:

El pasado mes de mayo se realizó el XVII Congreso de Capacitación en Los Cabos, BCS en donde pudieron atender 9 conferencias de alto nivel y actividades extras con el fin de actualizar conocimientos y cambiar su punto de vista así como la oportunidad de escuchar a expertos que subrayaron la importancia de realizar cambios en la manera en que se hacen los procesos y actividades, para una mejora continua.

Después de recibir comentarios y sobre todo de las encuestas recabadas, podemos decir que los mayoristas están asistiendo cada vez más a los congresos que, ANAM les brinda como un beneficio por ser socios,

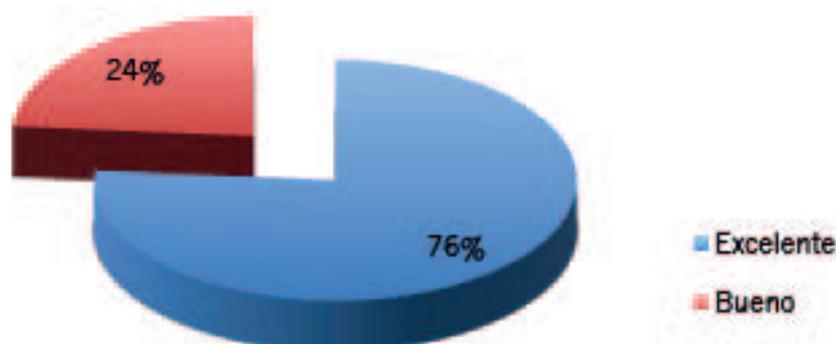
mismo al que asisten también con sus familiares e integrantes sucesores de negocios.

Cada vez se aprecia el valor de la información que pueden permear a sus negocios y gente que conforman las compañías abarroteras.

Es importante que estén en capacitación constante para hacer frente a los cambios del mercado y competencia.

Reconocemos su participación e interés y los invitamos a seguir aprovechando estos foros.

CALIFICACIÓN GENERAL DEL XVII CONGRESO 2017



Calif. 9.53

Cursos, talleres y diplomados

JUNIO

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. III "Servicio orientado al cliente"	jueves 15	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM	Taller Práctico de Disminución de Pagos Provisionales 2017.	Jueves 22	09 a 14:00	Hotel Camino Real	35

JULIO

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ NIELSEN	Shopper	jueves 20	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Socios ANAM:

Es momento de notificarles y recordales que nuestro magno evento, **EXPO VENTA ANAM** con todos los socios de ANAM y proveedores esta programado para los días 5, 6 y 7 de septiembre en el Centro Expositor Puebla.

Ya pueden hacer sus reservaciones de habitación en los diferentes hoteles sedes que tenemos para ustedes, por ser socios activos y al corriente con su anualidad, podrán considerar 2 habitaciones por tres noches sin costo alguno. Si desean más habitaciones, ANAM los apoya con la reservación de todas y les ofrece las tarifas con descuento.

Gracias a la inercia de trabajo y beneficios que este evento ha tenido y sigue teniendo, es que muchos proveedores se han sumado y muchos continúan con gran interés participando por ser un foro en el que SI se realizan negocios. Todos ellos llenos de entusiasmo por contactar a todos ustedes con el fin de conocerlos y cerrar negociaciones que benefician a todo el canal.

Este año continuaremos con la publicación y uso de la APP (aplicación) para celular, que está disponible para teléfonos celulares, en las dos plataformas: IOS y Android que pueden descargar y buscar bajo el nombre de XXI Expo ANAM, misma que contiene datos relevantes del evento, proveedores, promociones, plano de exhibición, programa, eventos alternos; así como información del Estado de Puebla para que, después del evento puedan visitar lugares importantes de este destino. (disponible apartir de julio).



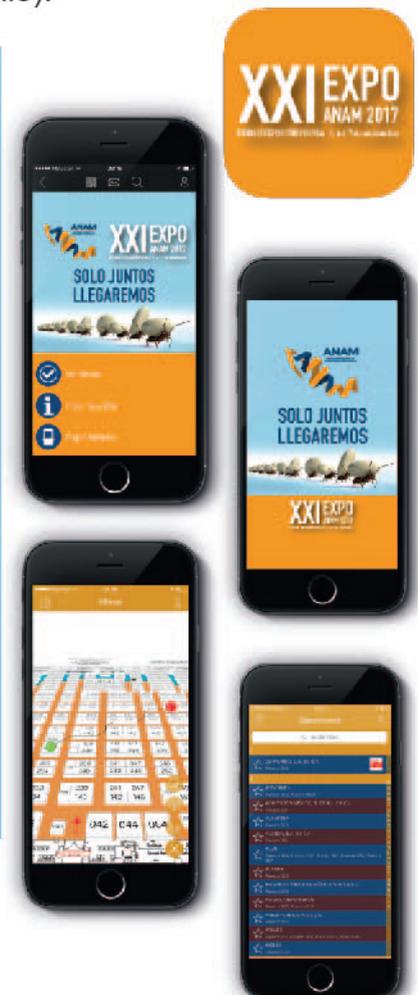
15,000 m² de exposición
300 expositores
5,000 participantes
Cena de gala y premios

SOLO JUNTOS LLEGAREMOS

www.anam.org.mx

ANAM
ASOCIACIÓN NACIONAL DE ADMINISTRADORES INMOBILIARIOS A.C.

XXI EXPO ANAM 2017



Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Socios ANAM:

Como complemento de la información que hemos estado generando, es importante que tomen en consideración el programa general de Expo ANAM. Lo pueden consultar y descargar de www.anam.org.mx

Los invitamos a continuar haciendo sus reservaciones de hotel en el mail de siempre para que se vayan acomodando junto con todo su equipo de compras y puedan visitar a todos y cada uno de los expositores presentes.

Pueden consultar el plano de ubicación de proveedores en la misma página.

Ya está lista la APP (aplicación) para celulares como EXPO ANAM, que les ayudará en su participación dentro de la Expo Venta ANAM ya que podrán visualizar todo lo relacionado con el evento. Se estará actualizando progresivamente.

Programa XXI Expo ANAM 2017

5, 6 y 7 de septiembre
Centro Expositor Puebla, Puebla

LUNES 04 DE SEPTIEMBRE

16:00 hrs. a 23:00 Evento privado. Nestlé

MARTES 05 DE SEPTIEMBRE

07:30 hrs. a 9:00 hrs. Desayuno (socios). Hotel
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Inauguración, Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor: salones 3, 4, 5
11:30 hrs. a 18:00 Evento acompañantes.
Punto de reunión: Lobby de tu hotel

Tour
Acompañantes



20:00 hrs. a 00:00 hrs. Cena Colgate. Evento privado

MIÉRCOLES 06 DE SEPTIEMBRE

07:30 hrs. a 9:00 hrs. Desayuno (Socios). Hotel
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor: salones 3, 4, 5

Tour
Acompañantes

08:00 hrs. a 18:00 hrs. Evento acompañantes
Lugar: Tour por tren y Visita a Cholula
Punto de reunión: Lobby de tu hotel



20:00 hrs. a 23:00 hrs. Cata de vino. Evento privado

MONTE XANIC
BODEGA PUEBLA

JUEVES 7 DE SEPTIEMBRE

07:30 a 9:00 hrs. Desayuno (socios). Hotel
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor: salones 3, 4, 5

Tour
Acompañantes

09:30 hrs. a 17:00 hrs. Evento acompañantes
Lugar: Tour Hacienda Val quirico
Punto de reunión: Lobby de tu hotel



18:00 hrs. Cierre Exposición y Venta ANAM 2017

19:30 hrs. a 01:00 hrs. Cena de Gala ANAM
Lugar: Gran Auditorio del Parque Metropolitano
Museo del Barroco, Puebla
19:30 hrs a 21:00 hrs Cofetel y palabras de bienvenida
21:00 hrs a 22:00 hrs Entrega de reconocimientos
22:00 hrs a 01:00 hrs Cena / Show

Vestimenta: **Formal Riguroso (Saco y corbata)**

Licores por: **DIAGEO**

Vinos por:

MONTE XANIC
BODEGA PUEBLA



Próximos cursos que están por impartirse:

JULIO					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ NIELSEN	Shopper	jueves 20	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30
AGOSTO					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. IV "Negociación"	jueves 10	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM / CNS (Comisión Nacional de Seguridad)	Seguridad Integral	Jueves 17	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	60

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios:

inscripciones@anam.org.mx

Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM:

reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx





Socios ANAM:

Los invitamos a inscribirse a todos los cursos que se preparan para ustedes. Les notificamos que se ha añadido uno para el día 17 de agosto con el tema de Seguridad Integral.

Para la Expo les invitamos a seguir con sus reservaciones, aún faltan socios por hacer el apartado de habitaciones para asistir a este magno evento de negociaciones con proveedores.

Cada vez se unen más tanto nacionales como internacionales con productos y servicios que serán de su interés. No olviden visitarlos a cada uno de ellos.

La APP está lista para que la consulten y naveguen por ella para que su visita sea mucho más fácil. Se estará actualizando de manera periódica ya que se estará integrando con nuevos proveedores que puedan agregarse así como con las promociones que cada uno de ellos envíe.

¡ Los esperamos !



Programa XXI Expo ANAM 2017

5, 6 y 7 de septiembre
Centro Expositor Puebla, Puebla

LUNES 04 DE SEPTIEMBRE

18:00 hrs. a 23:00 hrs. Nestlé. Evento privado. Salas lobby de su hotel.

MARTES 05 DE SEPTIEMBRE

07:30 hrs. a 9:00 hrs. Desayuno
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Inauguración, Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor
20:00 hrs. a 00:00 hrs. Colgate. Evento privado. Salas lobby de su hotel.

MIÉRCOLES 06 DE SEPTIEMBRE

07:30 hrs. a 9:00 hrs. Desayuno
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor

Tour Acompañantes

08:00 hrs. a 18:00 hrs. Evento acompañantes
Lugar: Tour por tren y Visita a Cholula
Punto de reunión: Lobby de tu hotel

20:00 hrs. a 23:00 hrs. La Evolución. Evento privado
Salas lobby de su hotel.

JUEVES 7 DE SEPTIEMBRE

07:30 a 9:00 hrs. Desayuno (socios). Hotel
09:00 hrs. a 18:00 hrs. Exposición y Venta ANAM 2017
Centro Expositor

Tour Acompañantes

09:30 hrs. a 17:00 hrs. Evento acompañantes
Lugar: Tour Hacienda Valquínico
Punto de reunión: Lobby de tu hotel

18:00 hrs. Cierre Exposición y Venta ANAM 2017
19:30 hrs. a 01:00 hrs. Cena de Gala ANAM
Lugar: Gran Auditorio del Parque Metropolitano
Museo del Barroco, Puebla

19:30 hrs. a 21:00 hrs. Cofete y palabras de bienvenida
21:00 hrs. a 22:00 hrs. Entrega de reconocimientos
22:00 hrs. a 01:00 hrs. Cena Show
Vestimenta: **Formal Riguroso (Saca y corbata)**

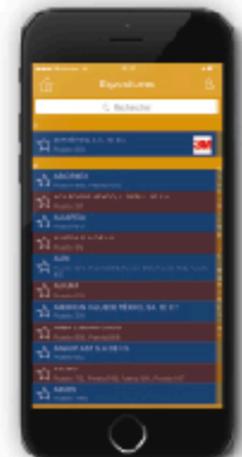
Licencia por: **DIAGEO**

Y por: **MONTE XANEO**



APP Expo

XXI EXPO
ANAM 2017



AGOSTO

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	¿Qué es ANAM? Para vendedores de proveedores	Jueves 3	10 a 13 hrs	Hotel NH	abierto
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. IV "Negociación"	jueves 10	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30
ANAM/ CNS (Comisión Nacional de Seguridad)	Seguridad Integral	Jueves 17	10 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	60

SEPTIEMBRE

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	XXI EXPO Y VENTA ANAM	Del 5 al 7	10 a 18 hrs	Centro de Convenciones. Puebla, Puebla	-

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx

Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

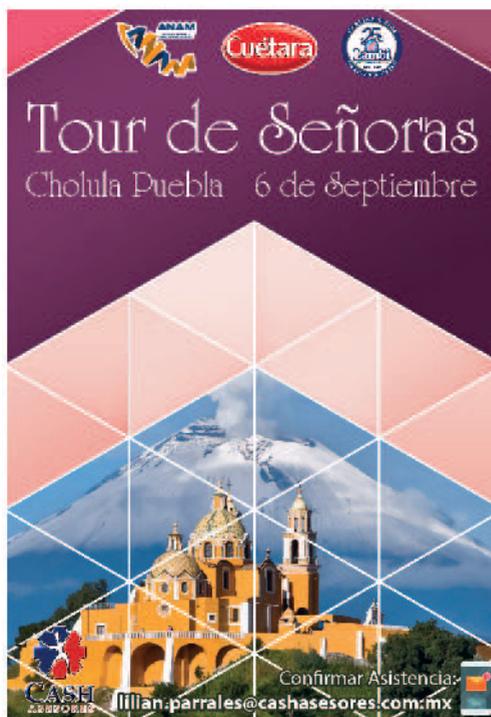
Socios ANAM:

La expo está a unos días de dar inicio, esperamos se hayan registrado en alguno de los hoteles sede que están a su disposición.

Como parte del programa de Expo, se incluyen eventos para las acompañantes de socios que asisten al piso de negocios, para que puedan conocer Puebla y pasen días conociendo los alrededores.

Previamente les enviamos las invitaciones a cada evento, favor de anotarse a los mails respectivos.

Nos vemos pronto en este magno centro de negocios para abarrotar mayoristas socios de ANAM.



APP Expo



Los esperamos, no pueden faltar !!!

S E P T I E M B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM	XXI EXPO Y VENTA ANAM	Del 5 al 7	10 a 18 hrs	Centro de Convenciones. Puebla, Puebla	-

O C T U B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. V "Toma de decisiones"	Jueves 12	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

N O V I E M B R E					
Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/Nielsen	"Supply chain OSA"	Jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
 Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx



Socios ANAM:

El pasado mes de septiembre tuvimos nuestra Expo Venta 2017 que, con base en comentarios tanto de proveedores expositores, visitantes y los mismos socios de ANAM, fue todo un éxito.

Cada año se consolida más este centro de negocios en donde realmente se han cerrado negociaciones en un ambiente de cordialidad y enfocados a hacer crecer el canal en su totalidad.

Cada uno de los participantes tienen bien claro que este evento es un espacio de tres días que aprovechan al máximo para tratar con sus clientes habituales y contactar nuevos proveedores y/o clientes que hacen más fuertes con sus productos y servicios dentro de sus negocios en cualquier parte de la República Mexicana en el que están presentes.

Expo Venta ANAM es, desde hace muchos años, un foro dirigido estrictamente para realizar negocios durante tres días y que se ha visto apoyado por la industria por el formato que este posee. Esto significa que en un ambiente relajado pero no menos respetuoso y enfocado, no existen música ni sonidos estridentes, botargas en carreras, ni participantes que no estén enfocados lo que permite cerrar tratos que beneficien el comercio entre las partes.

En ANAM sabemos de la gran importancia que todo lo anterior significa, y es por ello que las reglas establecidas para el desarrollo del evento son claras, con el objetivo que todos los participantes hagan crecer su negocio con su participación dentro de Expo Venta ANAM.

Estamos convencidos que con el apoyo de todos y su participación seria y convencida es que podremos seguir teniendo más Expos ANAM exitosas con mayor intervención de parte suya, socios de ANAM y colaboradores; así como de los propios proveedores que siempre participan con el interés de verlos a todos ustedes y atenderlos en sus distintos stands.

Como un complemento y apoyo, el programa de Expo incluye eventos para acompañantes de socios que, mientras estos asisten al piso de negocios, ellas puedan conocer rincones de nuestro México en la sede donde se realiza Expo ANAM.

Es un orgullo ver que cada vez más los socios participan en los eventos organizados por ANAM en beneficio de ustedes mismos. El trabajo honesto nos hace fuertes como empresas y como país, sigamos construyendo, mejorando siempre.

Los esperamos en las próximas ediciones de Expo Venta ANAM !

XXII Expo ANAM 2018 Centro Expositor Puebla

ULTIMOS CURSOS

OCTUBRE

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/ CUETARA	Diplomado Desarrollo Ejecutivo. V "Toma de decisiones"	Jueves 12	09 a 17 hrs	Hotel Camino Real. AICM T1	30

NOVIEMBRE

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/Nielsen	"Supply chain OSA"	Jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx



Socios ANAM:

Les enviamos los últimos cursos agendados para octubre y noviembre en los que pueden inscribirse cuanto antes. Seguiremos informándoles en caso de abrir alguno nuevo que sea de gran interés y relevancia para todos ustedes. Los esperamos como siempre.



Invitamos a todos nuestros socios y al personal financiero al curso:

CFDI

“ANALISIS DE LA CLAVE DE PRODUCTOS Y CLAVE DE UNIDAD DE MEDIDA EN EL CFDI E IDENTIFICANDO LOS TIPOS DE CFDI Y SU EFECTO EN LAS EMPRESAS Y RECOMENDACIONES DEPARTAMENTALES”

Es muy importante estar concientes de los cambios que ha emitido el SAT y que están por tomar vigencia. Recuerden que el desconocimiento de la Ley, no nos libera de las sanciones.

Temario:

- Clave de Producto en el CFDI.
- Clave de la Unidad de Medida en el CFDI.
- Identificación de los tipos de CFDI y sus requerimientos específicos.
 - Recomendaciones para el departamento de compras.
 - Recomendaciones para el almacenista.
 - Recomendaciones para el departamento de ventas.
- Recomendaciones para el departamento de cuentas y documentos por cobrar y pagar.
 - Recomendaciones para el cajero.
- Recomendaciones para el departamento de facturación.

30 de octubre
09 hrs a 14 hrs
Hotel Camino Real, AICMT1
inscripciones@anam.org.mx

¡ No falten !

NOVIEMBRE

Invita	Curso	Fecha	Horario	Lugar	Cupo
ANAM/Nielsen	“Supply chain OSA”	Jueves 16	10 a 17 hrs	Hotel NH. AICM T2	30

Les recordamos utilizar los mails la siguiente manera según sea el caso:

Cursos, talleres, diplomados, seminarios: inscripciones@anam.org.mx
Asistencia al CONGRESO y EXPO ANAM: reservaciones@anam.org.mx

Contactos en ANAM: inaki.landaburu@anam.org.mx,
fernando.montes@anam.org.mx, alma.becerra@anam.org.mx

www.anam.org.mx

Socios ANAM:

Hemos cerrado un año con mucha actividad, cursos, pláticas, el Congreso de Capacitación, trámites.

Todo con el fin de ver por los intereses de mexicano. Es gratificante poder contar aprovechan la diferentes opciones bienestar de sus negocios y personal.

El año que viene estará igualmente entes áreas de negocio, esperamos aprovechando los amplios ción a la ANAM les ofrece.

Solo nos basta desearles en mejor para sus negocios y



cursos diversos, talleres, diplomados, conferencias, Expo Venta ANAM, reuniones, juntas y

los socios activos y por el mercado con su presencia y ver que se ofrecidas para el mejoramiento y

lleno de actividades para sus diferentes contar con su participación beneficios que su afilia-

estas fiestas decembrinas, lo familias.

¡Feliz

Navidad!

ANAM